



Erfolgreich kommunizieren Im Verkauf – Teil 1

- » **Nächster Kurs:**
03.11 - 04.11.2020
- » **Ausbildungstage:**
3. - 4. Nov 2020
- » **Seminarort:**
MG-Seminare
Pfaffenholz 8
74670 Forchtenberg
- » **Seminarleiter:**
Markus Guttenson
- » **Kosten und Investition:**
€ 950 pro Person zzgl. MwSt
inklusive Verpflegungspauschale
und Mittagessen

Egal in welchem Berufszweig Sie tätig sind – Ihr Erfolg bemisst sich nicht nur an Ihrer Leistung oder an der Qualität Ihrer Produkte. Der Schlüssel zum erfolgreichen Verkauf liegt in überzeugender Kommunikation. Hierbei liegt das Augenmerk des Seminars auf der Analyse des Kunden, perfekten Formulierungen und einer guten Gesprächsatmosphäre.

Das wichtigste im Überblick

Ablauf

Markus Guttenson vermittelt beim Seminar „Erfolgreich kommunizieren im Verkauf“ Ihnen anhand vieler praktischer Beispiele, wie Sie Ihre Dienstleistung oder Ihr Produkt optimal an den Mann/die Frau bringen. Er entwickelt mit Ihnen einen individuellen Verkaufsleitfaden, der genau auf Sie, Ihre Kunden und Ihre Dienstleistungen / Produkte abgestimmt ist. Dieser Leitfaden wird dann trainiert, reflektiert und verbessert bis er perfekt umgesetzt werden kann. Mit diesem Seminar werden Sie in Ihren Verkaufsgesprächen in Zukunft sicherer und noch erfolgreicher werden.

Inhalt

Emotionenmanagement für einen zielorientierten Einsatz Rapport (Angleichung an den Kunden) und die Ja - Straße Spezielle Fragetechniken auf dem Weg zum Verkaufserfolg EVI, die geniale Methode für Ihre Angebotspräsentationen der richtige Zeitpunkt für einen erfolgreichen Abschluss Erstellung eines eigenen, individuellen Gesprächsleitfadens Training und Reflektion

Sie sind sich noch unsicher, ob wir der passende Ansprechpartner für Sie sind?

Sichern Sie sich Ihren Platz in unserem 2 Stunden Online-Workshop „Kommunikation im Verkauf“ für nur 99€ zzgl. Mwst.